



Gree Nederland is een onderdeel van Kusters Technische Handelsonderneming, gelegen in Venlo. Gree is de grootste producent wereldwijd van airconditioning en Kusters THO is de enige importeur in Nederland voor het merk Gree. Dit zorgt voor een krachtige combinatie waarin drie kernwoorden naar voren komen: Loyaliteit, Daadkracht en Expertise.

Kusters THO / Gree Nederland is een bedrijf met, op dit moment, 14 loyale medewerkers. Zo wordt er veel energie gestoken in het onderhouden van relaties. Directe en heldere communicatie is hierin erg belangrijk. Want door open en eerlijke communicatie ontstaat er een stabiele vertrouwensband. Daarnaast houden zij van daadkracht, met de juiste dosis inzet krijgen zij als team alles voor elkaar. Als laatste, en zeker zo belangrijk, staan ze ook voor expertise: zonder kennis en capaciteit ben je niet in staat om professioneel advies en ondersteuning te geven. Door deze deskundigheid over te dragen aan de installateurs blijven ook zij groeien in kennis en kunde.

Ter uitbreiding van ons team zijn wij op zoek naar jou voor de functie van:

ACCOUNTMANAGER

Dit ben jij

Als accountmanager zorg jij ervoor dat het A-merk Gree meer bekendheid gaat krijgen in Nederland. Gree is één van de grootste fabrikanten ter wereld in airconditioning en warmtepompen, echter in Nederland nog minder bekend en daar ga jij verandering in brengen! Jij bent dus verantwoordelijk voor het genereren van salesleads (B2B-installatiebranche), waarbij de potentie in West-Nederland ligt.

Naast het genereren van salesleads ben jij ook sparringpartner voor je twee salescollega's en de algemeen directeur. Jij wilt jezelf ontwikkelen en doorgroeien met het bedrijf. Jij bent de persoon die verder mee gaat bouwen aan Gree Nederland.

Dit ga je doen

- Jij ziet nieuwe kansen en zet deze kansen om in sales;
- Jij zorgt ervoor dat de verkoopdoelstellingen behaald worden en het liefst nog overtroffen;
- Nadat jij de installateur hebt overtuigd en binnengehaald, onderhoud je het contact en bouwt dit verder uit tot een sterke relatie die nog jaren standhoudt;
- Mocht het nodig zijn, dan verzorg jij de offertes en verstrek je technische informatie aan bestaande en nieuwe relaties;
- De verwachting is dat je op lange termijn 60-80% van je tijd onderweg bent naar nieuwe of bestaande relaties.



Dit breng je mee

Gree Nederland is op zoek naar een gedreven accountmanager die samen met het team, bestaande uit nog twee andere accountmanagers, de reis wil maken en samen Gree groot wil maken in Nederland. Verder herken je jezelf in het volgende profiel:

- Je hebt een hbo werk- en denkniveau;
- Je hebt minimaal twee jaar ervaring in een soortgelijke commerciële rol;
- Ervaring in of met de branche is een pré;
- Je bent leergierig en bereid om een extra stap te zetten voor jouw relaties en het bedrijf;
- Je wilt jezelf ontwikkelen en samen met Gree Nederland groeien;
- Je bent empathisch en beschikt over sterke communicatieve vaardigheden, zowel mondeling als schriftelijk;
- Jij bouwt relaties op voor de lange termijn en staat stevig in je schoenen;
- Daarnaast heb je een hoog verantwoordelijkheidsgevoel en kun je zowel in een team als zelfstandig functioneren.

Dit mag je van Gree Nederland verwachten

Bij Gree Nederland krijg je veel vrijheid en daarnaast ook de mogelijkheden om te groeien samen met het bedrijf. Jouw start bestaat uit een gedegen inwerkperiode. Hiernaast biedt Gree Nederland het volgende:

- Een jaarsalaris tussen de € 45.000,- en € 60.000,- bruto incl. vakantiegeld o.b.v. een fulltime dienstverband;
- Een auto van de zaak;
- Laptop, telefoon;
- Goede secundaire arbeidsvoorwaarden volgens de CAO metaal- en elektrotechniek;
- Een familiair bedrijf waar iedereen voor elkaar klaarstaat en bereid is de bekende 'extra stap' te zetten;
- Een personeelsvereniging die meerdere keren per jaar activiteiten en uitjes organiseert.

Ben jij de persoon die wij zoeken? Stuur dan je sollicitatie met CV naar:

Xelect Recruitment
T.a.v. de heer Kay Dings, Recruitment Consultant
Wilhelminapark 1
5911 EC VENLO
T 077 – 355 72 66
E kay@x-elect.nl
<https://www.x-elect.nl/vacatures/accountmanager/>

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.

