



JOIN GREE NEDERLAND!

Wij zijn GREE Nederland, onderdeel van Kusters THO. GREE is de grootste producent wereldwijd van airconditioning en warmtepompen en wij zijn al ruim 30 jaar de officiële importeur in Nederland voor het merk GREE.

Ben jij een startend commercieel talent? Wil jij jouw loopbaan beginnen bij een groeiende organisatie met een A-product op het gebied van airconditioning en warmtepompen? Ben je goed in het opbouwen van relaties? Dan bieden wij jou een functie aan als:

Brand Ambassador

Noordwest-Nederland of Zuidoost-Nederland

Wat ga je doen?

Jij gaat GREE Nederland verder laten groeien! Dit doe je door in jouw regio kleine en middelgrote particulier gerichte installatiebedrijven te adviseren over de producten en toepassingen van GREE Nederland. Je zet jouw commerciële talent in voor het zelfstandig benaderen van (potentiële) klanten. Met jouw kennis en oog voor relaties zorg je ervoor dat (nieuwe) klanten kiezen voor de energieoplossingen van GREE Nederland.

Om een eigen netwerk op te bouwen binnen onze branche neem je deel aan beurzen, seminars en netwerkbijeenkomsten. Daarnaast verzorg je met veel enthousiasme bedrijfspresentaties om zo nieuwe klantrelaties en prospects op te bouwen. Je volgt alle marktontwikkelingen op de voet en ziet volop kansen liggen voor GREE Nederland.



Hoe werk je binnen GREE Nederland?

Je wordt vanaf het begin opgeleid door onze interne specialisten zodat je snel kennis opdoet op het gebied van airconditioning en warmtepompen. Daarnaast ga je in het begin op pad met jouw collega's van de buitendienst en word je gecoacht door jouw Rayonmanager zodat je een vliegende start kunt maken. Mocht je daarnaast nog een aanvullende opleiding willen volgen, dan is dit zeker mogelijk.

Je bent veelal onderweg naar klanten en werkt vanuit huis. Wanneer je afspraken hebt met collega's bezoek je ons kantoor in Venlo (Limburg).

Wat vragen we van jou?

Ben jij klantgericht en commercieel ingesteld? Ben jij een echte doorzetter? Loop je warm voor techniek en duurzame energie-oplossingen? Ben jij leergierig? En pas jij in onderstaand profiel? Dan is de functie van Brand Ambassador jou op het lijf geschreven.

- Je hebt minimaal een afgeronde MBO-opleiding (richting commerciële economie of vergelijkbaar);
- Je hebt maximaal 2 jaar werkervaring in een commerciële functie;
- Je bent fulltime (40 uur) beschikbaar;
- Je hebt een goede beheersing van de Nederlandse taal (Engels is een pré);
- Je beschikt over een geldig rijbewijs.



Wat bieden wij jou?

Een afwisselende fulltime baan (40 uur per week) bij een professionele, gedreven, innoverende en groeiende organisatie die zich bezig houdt met verduurzaming. Wij stimuleren jouw persoonlijke ontwikkeling en opleiding en de kans om mee te groeien met de organisatie binnen een van onze commerciële functies. Daarnaast bieden wij jou:

- Een leuk team van ambitieuze collega's die elk in hun eigen regio werken;
- 25 vakantiedagen en 13 ADV-dagen;
- Een goed salaris;
- Een goede pensioenregeling;
- Een uitgebreid inwerktraject en coaching on-the-job;
- Laptop, iPhone en leaseauto;
- Bijdrage aan jouw fitnessabonnement;
- Leuke personeelsfeestjes.

Meer informatie?

Onze Director Business Development (Enrico Lenaerts) kan jou alles vertellen over deze uitdagende functie. Enrico is bereikbaar via telefoonnummer 06 – 30 60 87 45.

Kijk ook eens op onze website: www.gree.nl

Hebben wij jou enthousiast gemaakt?

Stuur jouw motivatie en CV naar jobs@gree.nl en help ons om impact te maken in de wereld van duurzame energieoplossingen.

Wij kijken uit naar jouw sollicitatie.

Acquisitie door werving & selectie- of uitzendbureaus n.a.v. deze vacature wordt niet op prijs gesteld.